

Ein schneller Markt. Aber ein Team, das immer ganz vorne liegt. Weil alle die Bereitschaft teilen, einen Schritt schneller, eine Idee besser und dabei zuverlässiger zu sein. Vodafone prägt die Welt der Telekommunikation entscheidend. Arbeiten Sie mit daran, die Zukunft der Telekommunikation zu gestalten.

Praktikant (m/w) Sales Operations Management

Das Leben ist zu kurz für langweilige Aufgaben.

- Unterstützung der verantwortlichen Account Manager (Lokal und Global) sowie des Reporting Bereiches
- Aufsetzen einer validen Projekt-Datenbasis im Vertriebstool
- Bereinigen der bestehenden Datenbasis
- Überprüfen der Daten hinsichtlich Plausibilität und Konsistenz
- Punktuelle Schulung der Account Manager
- Eigenständige Organisation und Durchführung von Sales-/Marketingprojekten

Ihr Profil:

- Bereitschaft, sich in die Vertriebsstruktur und die Logik eines Vertriebstool hineinzuarbeiten
- Strukturierte Herangehensweise und eigenständiges Arbeiten
- Kommunikationsfähig
- Gute Englisch-Kenntnisse
- Grundlegendes Excel-Wissen
- Zahlenaffinität und Interesse an der Mobilfunkwelt sind von Vorteil

Ab sofort für 3 – 6 Monate

Starten Sie dort, wo Karrierewege jeden Tag neue Ziele bereithalten. Weil Vodafone als Global Player für Menschen mit hohen Potenzialen exzellente Möglichkeiten bereithält. In einer Unternehmenskultur, die Wert auf die Offenheit für Ideen, Leidenschaft und Kreativität legt. Willkommen im Abenteuer!

**Was immer Du startest,
kann die Welt bewegen.**

Jetzt bewerben und durchstarten.

power to you



Vodafone Recruiting Team
career.de@vodafone.com
www.vodafone.de/jobs
0800 - 172 22 73 37